

Start je bedrijf in 10 stappen

Ben je van plan om je eigen bedrijf te starten? Maar weet je niet goed waar je moet beginnen? Wij hebben tien stappen voor je opgesteld om je hierbij te helpen. Met handige links als je meer informatie zoekt. Succes.

Bekijk: [Meer handige documenten voor ondernemers](#)

1. Wat voor ondernemer ben ik?

Voordat je gaat beginnen met je bedrijf is het belangrijk dat je inzicht krijgt in wat voor ondernemer je bent. Ben je een echte doer of sterk in innoveren? Als je dit weet, dan geeft het je ook een richting in het soort onderneming die je wilt opzetten. Een ondernemerstest kan daarbij helpen. Die laat je zien waar je echt goed in bent en waar je extra hulp bij kunt gebruiken. Wij bieden zo'n [test gratis](#) aan. Maar je kunt ook eens kijken bij deze [ondernemersscan](#).

2. Wat voor bedrijf ga ik starten?

Waar ligt je passie? Wat vind je leuk om te doen? Maak van je hobby je beroep. Maak de keuze of je iets gaat maken of verkopen. Of ga je een dienst leveren? Ga ook eens in gesprek met vrienden en familie om te sparren over de kwaliteiten die je hebt.

3. Schrijf een ondernemingsplan

Weet je wat voor bedrijf je gaat starten? Begin dan aan je ondernemingsplan. Dit plan laat je onder andere nadenken over de markt, concurrenten, prijsbepaling en hoe jij je gaat onderscheiden. Het kan best lastig zijn om je plannen die je in je hoofd hebt op papier te krijgen. Er zijn veel hulpmiddelen die je kunt gebruiken voor het schrijven van je plan. Kijk bijvoorbeeld eens bij onze [e-learning Ondernemingsplan Schrijven](#). Door het invullen van vragen, testjes, video's en voorbeelden schrijf je eenvoudig een kant – en klaar plan.

4. Maak een financieel plan

Een onderdeel van het ondernemingsplan is het financieel plan. Met dit plan breng je in kaart of je wellicht startkapitaal nodig hebt. Ook krijg je inzicht of je bedrijf genoeg gaat opleveren om er inkomen uit te halen. In onze [e-learning Ondernemingsplan Schrijven](#) vind je ook het financieel plan. Maar je kunt ook ons gratis sjabloon [financieel plan](#) downloaden.

5. Kies een naam voor je bedrijf

Belangrijk is dat deze naam herkenbaar is en blijft hangen. Controleer wel altijd even of de naam die je hebt bedacht niet al bestaat. Bij je naam hoort ook een logo. Dit kan een beeldmerk of een woordmerk zijn van bijvoorbeeld je bedrijfsnaam. Je kunt ook kiezen voor een slogan of een pay-off bij je logo. Hierin kun je bijvoorbeeld iets zeggen over [waar je voor staat](#) of iets over je product/dienst.

6. Kies een rechtsvorm voor je bedrijf

Doe dit altijd voordat je gaat starten en denk hier goed over na. Je keuze heeft namelijk invloed op je aansprakelijkheid en je belastingverplichtingen. Een aantal voorbeelden van rechtsvormen zijn eenmanszaak, VOF, BV, stichting en vereniging. Op het ondernemingsplein vind je een overzicht van alle [rechtsvormen](#).

7. Schrijf je in bij de Kamer van Koophandel

Als je je bedrijfsnaam en rechtsvorm hebt gekozen. Kun je je inschrijven bij de [Kamer van Koophandel](#). Je regelt dan automatisch je BTW nummer en aanmelding bij de belastingdienst.

8. Administratie opzetten

Niet het leukste werk, maar wel heel belangrijk en zelfs verplicht om een goede administratie op te zetten en bij te houden. Zorg dat je administratie voldoet aan de eisen die worden gesteld. Je hebt dan goed inzicht in je kosten en uitgaven. Deze gegevens heb je ook nodig om je BTW aangifte te doen of inkomensbelasting. Vind je het lastig om hier structuur aan te geven? Investeer dan in een accountant of boekhouder. Of kijk bij onze [financiële coaches](#).

9. Verzekeringen en Algemene Voorwaarden

Ondernemen brengt natuurlijk ook risico's met zich mee. Daarom is het belangrijk dat je je verdiept in de verzekeringen die je nodig hebt. Denk aan arbeidsongeschiktheid of een bedrijfsverzekering. Ook je Algemene Voorwaarden zijn belangrijk. Zij dienen als bescherming voor jou als ondernemer. Hiermee dek je namelijk de risico's en aansprakelijkheid. In de [Algemene Voorwaarden](#) staan de regels die je hanteert voor betaling, levering, aansprakelijkheid en garantie van je dienst of product.

10. Je kunt nu echt van start

Alles is rond en geregeld. Je kunt nu echt van start gaan met je bedrijf. Leuk. In je ondernemingsplan heb je al bedacht hoe je klanten gaat vinden. Werk deze acties verder uit en zorg dat je snel een (vaste) klantenkring opbouwt. Succes!

Kom je erachter dat je financiering nodig hebt om je bedrijf op te starten?

Kijk dan eens bij de [mogelijkheden](#) die Qredits heeft. We helpen je graag verder!